

## Pracovní nabídka

### Obchodník/-ice pro akvizici



#### Pracovní náplň:

- Jednání s potencionálními obchodními partnery, vyhledávání a vyjednávání o obchodních možnostech (akvizice pro veškerý sortiment)
- Vyhledávat a rozvíjet nové obchodní vztahy v B2B segmentu
- Odhalovat potenciál na trhu a navyšovat tržní podíl
- Vedení administrativní agendy spojenou s obchodními případy (CRM, objednávky, reporting v IS)
- Představování firmy, jejích možností a možné spolupráce
- Pravidelný reporting z obchodních jednání, vedení záznamů a evidence z těchto jednání

#### Požadavky:

- SŠ / VŠ vzdělání
- Zkušenosti v obchodním jednání
- Znalost anglického jazyka / němčina výhodou
- Řidičský průkaz sk. B
- Ochota cestovat 50- 70 %
- Komunikativnost

#### Nabízíme pro Vás:

- Odpovídající platové ohodnocení
- 5 týdnů dovolené
- Pružná pracovní doba / Home office
- Služební auto i pro soukromé účely, mobil, notebook
- Jazykové kurzy, zvyšování kvalifikace
- Moderní a příjemné pracovní prostředí
- Zázemí silné zahraniční firmy

Chtěli byste se dozvědět více o naší společnosti? Navštivte naše stránky na [www.ecoclean-group.net](http://www.ecoclean-group.net)

V případě Vašeho zájmu nás kontaktujte na [Career.Oslavany@ecoclean-group.net](mailto:Career.Oslavany@ecoclean-group.net)